



БЕЗОТКАЗНО РАБОТАЮЩАЯ СТРАТЕГИЯ

**ПРОДАЖА  
НЕДВИЖИМОСТИ  
ЗА 4 НЕДЕЛИ  
ПО МАКСИМАЛЬНОЙ  
СТОИМОСТИ**



# Константин Кожевников

КАНДИДАТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СОВЕТНИК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПЕРВОГО КЛАССА

- Более 25 лет опыта руководства в государственных, публичных и частных организациях, а также международных компаниях.
- Работал в Администрации Президента Российской Федерации, руководил аппаратом Александра Лившица, выдающегося российского государственного деятеля и экономиста, представителя Президента России в «Большой восьмерке», министра финансов и заместителя Председателя Правительства России.
- Занимал должность Вице-президента, Старшего вице-президента, члена Правления, руководителя кредитного департамента, был инициатором создания департамента нефинансовых активов, курировал департамент по работе с проблемными кредитами / активами в крупнейшей российской международной финансовой группе ВТБ.
- Был заместителем председателя совета директоров в «Finstar Financial Group» - международной частной инвестиционной группе, работающей в Европе, США, Азии, Латинской Америке и странах СНГ.
- Обладает опытом стратегического управления в банковской сфере, строительстве, недвижимости, промышленности, в сфере инвестиций и финансовых технологий, транспортной инфраструктуры, в энергетике и энергосбережении, авиа- и двигателестроении и многих других отраслях.
- В 2003–2011 годах возглавлял Ассоциацию гольфа России.

# Наш метод



**НАШ МЕТОД** — это скоростной метод продажи любого объекта недвижимости по максимальной цене в конкретный срок.

При правильной организации, метод выгоден всем участникам сделки.

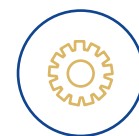
# Выгоды для продавцов



**ГАРАНТИЯ**  
продажи по  
максимальной цене.



Если **ПОКУПАТЕЛЬ** –  
победитель  
передумает, есть  
покупатель №2.



**ВОЗМОЖНОСТЬ**  
предпродажной  
подготовки по  
инструкциям агента.



**ДАТА** продажи  
заранее известна.



**СОБСТВЕННИК**  
устранён  
из переговорного  
процесса.



**ГАРАНТИЯ**  
современного  
эффективного  
маркетинга.

# Выгоды для субагентов



## БОЛЬШИЕ И ЛЁГКИЕ ДЕНЬГИ

50% от комиссии агента +  
возможность получить комиссию  
от покупателя.



## ВОЗМОЖНОСТЬ

на практике изучить  
инновационный метод.

# Выгоды для покупателей



**ВОЗМОЖНОСТЬ**  
покупки по  
минимальной цене.



**ПОКУПАТЕЛЬ**  
делит риски с другими  
покупателями.



**ВОЗМОЖНОСТЬ**  
посмотреть другие  
варианты, помимо  
аукционного объекта  
недвижимости.



**ГАРАНТИЯ** того,  
что продавец  
мотивирован.



**ВСЕ** покупатели  
находятся в равных  
условиях.



**ПОКУПАТЕЛЬ**  
проинформирован  
не только  
о преимуществах,  
но и о недостатках  
объекта  
недвижимости.



**ДАТА** торгов  
заранее известна.



**ПРОЦЕСС**  
понятный, честный,  
прозрачный.



## Поговорите с нами сегодня

Встреча в Zoom Вас ни к чему не обязывает. Как минимум, Вы узнаете много полезного об инновационном маркетинге. Как максимум - продадите Вашу недвижимость за 4 недели.

+7 (495) 120-04-67

[info@kg-properties.ru](mailto:info@kg-properties.ru)

[www.kg-properties.ru](http://www.kg-properties.ru)