

ВЫГОДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АУКЦИОННОГО МЕТОДА ПРОДАЖИ НЕДВИЖИМОСТИ ДЛЯ АГЕНТОВ

1. Агент, применяющий аукционный метод продажи недвижимости, получает возможность многократно увеличить свой доход и количество сделок.
2. На каждый продаваемый объект недвижимости агент значительно сокращает сроки экспозиции.
3. Агент получает возможность предложить клиентам востребованную и эффективную услугу.
4. Используя аукционный метод в продаже недвижимости, агент автоматически опережает своих конкурентов и коллег, работающих «традиционным» способом.
5. Продавая недвижимость аукционным методом, агент получает глубокое моральное удовлетворение от осознания себя мастером своего дела и эффективности данной методологии, ведь аукционные сделки – это «высший пилотаж» в сфере продажи недвижимости.
6. Превосходный и контролируемый тайм – менеджмент.
7. У агента, продающего аукционную недвижимость, всегда есть бюджет на рекламу.
8. Высокая вероятность получить значительную премию до 50% от разницы между резервной ценой и ценой продажи в дополнение к высокой комиссии.

**Внимание: данный документ является интеллектуальной собственностью KG Properties, не может быть передан третьим лицам и предназначен только для информационных целей.*